Dicalo consulting group

Douala, Cameroun

CANDIDATURES OUVERTES

Business Developer – Douala

Vente B2B · Business development

LIEU

Présentiel sur site · Type de contrat indéfini

Makepe, Douala, Cameroun

Salaire : Indéfini

CANDIDATURE

place(s) disponible(s)

3 an(s) d’expérience minimum

Publiée le 18/11/2026

DESCRIPTION DU POSTE

FICHE DE POSTE : BUSINESS DEVELOPER

Lieu de travail : Douala, Cameroun. Type de contrat : temps plein. Mode de travail : présentiel. Expérience requise : minimum 3 ans.

Nous recherchons un(e) Business Developer dynamique, ambitieux(se) et orienté(e) résultats pour rejoindre une organisation en pleine croissance basée à Douala. Le/la Business Developer sera chargé(e) de développer de nouvelles opportunités commerciales, d'acquérir et de gérer des partenaires, d'entretenir les relations avec les clients et de contribuer à la croissance commerciale de l'entreprise. Ce poste exige une expérience confirmée en développement commercial et en vente, ainsi qu'une expérience professionnelle dans le secteur financier. Une expérience dans les domaines de la FinTech, des paiements numériques, des services financiers, de la banque ou des solutions financières basées sur la technologie sera fortement appréciée.

Principales responsabilités :

- Identifier, prospecter et acquérir de nouveaux commerçants, clients et partenaires commerciaux.
- Développer et entretenir des relations solides avec les clients et les partenaires.
- Assurer le suivi des partenariats et maintenir un engagement régulier avec les partenaires.
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et contribuer à l'expansion du marché.
- Élaborer et mettre en œuvre des stratégies commerciales afin d'atteindre les objectifs fixés.
- Effectuer des visites de terrain et mener des activités de prospection commerciale selon les besoins.

- Identifier les besoins des clients et partenaires et leur proposer des solutions adaptées.
- Contribuer à l'amélioration des produits et services grâce aux retours des clients et aux analyses du marché.
- Produire des rapports réguliers sur les activités commerciales et les résultats obtenus.

Profil et qualifications requis :

- Licence ou Master en Finance, Banque, Comptabilité, Marketing, Administration des affaires, Commerce ou domaine connexe.
- Au moins 3 ans d'expérience en développement commercial, vente ou poste commercial similaire.
- Expérience professionnelle dans le secteur financier.
- Une expérience dans la FinTech, les paiements numériques, la banque, les services financiers ou secteurs connexes est un atout majeur.
- Bonne compréhension des techniques de vente, du développement commercial et de l'acquisition de clients.
- Solides compétences en négociation, vente et développement de partenariats.
- Maîtrise des outils numériques et de la suite Microsoft Office ; aisance avec les outils d'intelligence artificielle et les plateformes numériques ; la connaissance des CRM est un avantage.
- Excellentes compétences en communication et relations interpersonnelles ; autonomie, initiative, persévérance et esprit de résultats.
- Maîtrise courante du français et de l'anglais.
- Être disposé(e) à effectuer des déplacements professionnels et des activités de terrain à Douala.

Niveau d'expérience : Expérimenté, entre 3 ans et 5 ans. Niveau académique minimum : Licence. Document : Curriculum Vitae. Postuler en ligne, envoyer les documents à alienwi@dicaloo.com ou les déposer à Bonabéri entre Fokou, Douala. Postuler au plus tôt.

PRÉREQUIS

- Licence ou Master en Finance, Banque, Comptabilité, Marketing, Commerce ou connexe
- Au moins 3 ans d'expérience en développement commercial ou vente
- Expérience professionnelle dans le secteur financier
- Solides compétences en négociation et développement de partenariats
- Français et anglais courants

DOCUMENTS À FOURNIR POUR CANDIDATER

- Curriculum Vitae (CV)

CONTACT RECRUTEMENT

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/business-developer-douala
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**