EASY TECH GROUP SA

Douala, Cameroun

CANDIDATURES OUVERTES

COMMERCIAL B2B (H/F)

Vente B2B · Business development

LIEU

Présentiel sur site · Type de contrat indéfini

Douala, Cameroun

Salaire : Indéfini

CANDIDATURE

place(s) disponible(s)

3 an(s) d’expérience minimum

Publiée le 24/10/2026

DESCRIPTION DU POSTE

Nous recrutons des Commerciaux B2B !

Vous êtes passionné par la vente B2B et les technologies IT ? Vous avez l'expérience nécessaire pour comprendre les besoins des entreprises et leur proposer des solutions adaptées ?

EasyTech Group SA recherche des Commerciaux B2B pour développer son portefeuille de clients professionnels et contribuer à la croissance de ses activités.

Lieu : Douala, Cameroun

Rémunération : Salaire fixe + commissions

Vos missions :

- Prospecter et développer un portefeuille client
- Identifier les opportunités commerciales dans les secteurs de l'informatique, des télécommunications, de la cybersécurité, des infrastructures numériques et des solutions technologiques.
- Présenter et promouvoir les produits, équipements et services proposés par l'entreprise, identifier les besoins des clients et leur proposer des solutions adaptées.
- Préparer les offres, devis et propositions techniques, négocier les conditions commerciales et conclure les ventes avec les équipes concernées.
- Suivre les prospects et les clients jusqu'à la conclusion des ventes.

Compétences / Exigences / Qualités :

- Licence minimum en Marketing, Vente ou domaine équivalent

- 3 à 5 ans d'expérience en vente B2B, dont au moins 1 an à un poste de Technico Commercial
- Bonne compréhension des solutions IT : réseaux, cybersécurité, matériel informatique, logiciels et solutions cloud.
- Idéalement, disposer d'un portefeuille clients actif et exploitable, d'une bonne connaissance de l'environnement économique ainsi que d'un réseau de contacts professionnels établi auprès des décideurs clés.

Profil du candidat : niveau d'expérience : Expérimenté. Années d'expérience : entre 3 ans et 5 ans. Niveau académique minimum : Licence.

Documents de candidature : Curriculum Vitae.

Comment postuler : envoyez votre CV à l'adresse nsolange@easytechgroup.net, objet : Candidature Commercial B2B - Cameroun.

https://www.easytechgroup.net/ - Douala, Cameroun

PRÉREQUIS

- Licence minimum en Marketing, Vente ou domaine équivalent
- 3 à 5 ans d'expérience en vente B2B, dont au moins 1 an en poste de Technico Commercial
- Bonne compréhension des solutions IT : réseaux, cybersécurité, matériel informatique, logiciels et cloud
- Idéalement un portefeuille clients actif et un réseau auprès des décideurs clés

DOCUMENTS À FOURNIR POUR CANDIDATER

- Curriculum Vitae (CV)

CONTACT RECRUTEMENT

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/commercial-b2b-hf
EASY TECH GROUP SA — Site web	https://www.easytechgroup.net/
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**