LOSAC SARL

Douala, Cameroun

CANDIDATURES OUVERTES

Commercial - Douala

Vente B2B · Business development

LIEU

Présentiel sur site · CDI

Douala, Cameroun

Salaire : Indéfini

CANDIDATURE

4 place(s) disponible(s)

Publiée le 29/10/2026

DESCRIPTION DU POSTE

Dans le cadre du développement de ses activités, une entreprise recrute des commerciaux dynamiques, motivés et orientés vers les résultats pour renforcer ses équipes dans les villes de Douala et Yaoundé.

Missions :

- Prospecter et développer un portefeuille de clients.
- Présenter et promouvoir les produits ou services de l'entreprise.
- Négocier et conclure des ventes.
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients.
- Atteindre les objectifs commerciaux fixés par la hiérarchie.
- Produire des rapports réguliers sur les activités commerciales.

Profil recherché :

- Âge : entre 21 et 35 ans.
- Niveau d'expérience : débutant accepté ou candidat confirmé.
- Avoir une bonne capacité de communication et de négociation.
- Être dynamique, organisé(e), ambitieux(se) et ponctuel(le).
- Avoir le sens du contact client et de la persuasion.
- Être capable de travailler sous pression et d'atteindre les objectifs fixés.
- Avoir l'esprit d'équipe et le goût du challenge.

- Une expérience dans la vente, la prospection commerciale ou la relation client constitue un atout.

Contrat : CDI. Villes : Douala et Yaoundé. Travail à distance : oui. Niveau d'études : Bac à Bac+5 et plus. Langue exigée : français (courant). Nombre de postes : 4.

PRÉREQUIS

- Âge entre 21 et 35 ans
- Débutant accepté ou candidat confirmé
- Bonne capacité de communication et de négociation
- Capable de travailler sous pression et d'atteindre les objectifs fixés
- Français courant

CONTACT RECRUTEMENT

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/commercial-douala
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**