ISNOV SARL

Yaoundé, Cameroun

CANDIDATURES OUVERTES

Commercial(e) B2B - Yaoundé

Vente B2B · Business development

LIEU	CANDIDATURE
Présentiel sur site · Type de contrat indéfini	place(s) disponible(s)
Yaoundé, Cameroun	2 à 3 ans d’expérience
Salaire : Indéfini	Publiée le 16/10/2026

DESCRIPTION DU POSTE

ISNOV SARL recrute un(e) **Commercial(e) B2B à Yaoundé**.

Missions

Prospecter de nouveaux clients professionnels, analyser leurs besoins, présenter les solutions ERP de l'entreprise, négocier les propositions commerciales et suivre les opportunités jusqu'à la conclusion des ventes.

Profil

- Bac+2 à Bac+5 en Commerce, Marketing, Management ou domaine équivalent, avec au moins 2 à 3 ans d'expérience en vente B2B, idéalement dans les TIC, ERP, SaaS ou logiciels.
- Expérience en prospection terrain, vente de solutions informatiques, maîtrise du cycle commercial et des outils CRM exigées.
- Une expérience dans les ERP constitue un atout.

Candidature

Envoyer sa candidature à l'adresse e-mail indiquée dans l'annonce d'origine (masquée sur la page source). Contacts : +237 655097865 / +227 658413124.

Rémunération et date limite non précisées.

Source : Job-Cameroun.com (offre n°5228).

PRÉREQUIS

- Bac+2 à Bac+5 en Commerce, Marketing, Management ou domaine équivalent
- Au moins 2 à 3 ans d'expérience en vente B2B, idéalement dans les TIC, ERP, SaaS ou logiciels
- Expérience en prospection terrain, vente de solutions informatiques, maîtrise du cycle commercial et des outils CRM exigées
- Une expérience dans les ERP constitue un atout

DOCUMENTS À FOURNIR POUR CANDIDATER

- Curriculum Vitae (CV)

CONTACT RECRUTEMENT

+237 655097865 / +227 658413124

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/commerciale-b2b-yaounde
ISNOV SARL — Site web	https://isnov.com
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**