Univers Immobilier Cameoun

Yaoundé, Cameroun

OFFRE CLÔTURÉE

Commercial(e) H/F – Yaoundé

Business development · Agence immobilière

LIEU

Présentiel sur site · CDI

Yaoundé, Cameroun

Salaire : Indéfini

CANDIDATURE

place(s) disponible(s)

Date limite de candidature : **13/11/2026**

Publiée le 04/11/2026

DESCRIPTION DU POSTE

Dans le cadre du développement de nos activités, nous recherchons des Commerciaux dynamiques, motivé(e)s et orienté(e)s résultats. Vous serez chargé(e) de développer le portefeuille clients, promouvoir nos produits et services, et contribuer activement à la croissance du chiffre d'affaires de l'entreprise.

Missions / Responsabilités / Activités :

- Prospecter de nouveaux clients et identifier des opportunités d'affaires.
- Assurer la promotion et la vente des produits et services de l'entreprise.
- Développer et fidéliser le portefeuille clients.
- Réaliser les négociations commerciales et conclure les ventes.
- Élaborer et suivre les offres commerciales.
- Assurer le suivi des clients et garantir leur satisfaction.
- Participer à la définition et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale.
- Effectuer une veille concurrentielle et remonter les informations du marché.
- Atteindre les objectifs de vente fixés par la direction.
- Produire des rapports réguliers sur les activités et les résultats commerciaux.

Compétences / Exigences / Qualités :

- Bac+2 en Commerce, Marketing, Gestion, Vente ou tout domaine équivalent.
- Excellente maîtrise des techniques de vente et de négociation.
- Bonne capacité de prospection et de développement commercial.

- Aptitude à convaincre et à conclure des ventes.
- Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint).
- Bonne connaissance des outils numériques et des réseaux sociaux professionnels.
- Excellentes capacités de communication orale et écrite.
- Sens de l'organisation et de la gestion des priorités.

Niveau académique minimum : Bac+2 (BTS / HND). Documents de candidature : Curriculum Vitae, lettre de motivation. Date limite : 13 novembre 2026.

PRÉREQUIS

- Bac+2 en Commerce, Marketing, Gestion, Vente ou équivalent
- Excellente maîtrise des techniques de vente et de négociation
- Bonne capacité de prospection et de développement commercial
- Maîtrise de Word, Excel et PowerPoint
- Excellentes capacités de communication orale et écrite

DOCUMENTS À FOURNIR POUR CANDIDATER

- Curriculum Vitae (CV)
- Lettre de motivation

CONTACT RECRUTEMENT

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/commerciale-hf-yaounde
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**