BEETLE HERITAGE HOLDING SA/CA

Douala, Cameroun

CANDIDATURES OUVERTES

FIELD SALES SUPERVISOR – Douala

Vente B2B · Business development

LIEU

Présentiel sur site · Type de contrat indéfini

Douala, Cameroun

Salaire : Indéfini

CANDIDATURE

1 place(s) disponible(s)

2 an(s) d’expérience minimum

Date limite de candidature : **30/11/2026**

Publiée le 18/11/2026

DESCRIPTION DU POSTE

BEETLE HERITAGE HOLDING RECRUTE ! (01) FIELD SALES SUPERVISOR

Lieu : Douala

Rejoignez une équipe dynamique où vos compétences organisationnelles, votre souci du détail, votre rigueur et votre capacité à gérer efficacement la documentation, même sous pression, seront de précieux atouts.

Beetle Heritage Holding recrute un Superviseur des Ventes Terrain chargé de piloter et de superviser les activités commerciales des circuits Wholesale, Premium Sales, Regional et Key Accounts, tout en développant les relations avec les partenaires stratégiques, les clients et les autres parties prenantes afin de stimuler la croissance et d'atteindre les objectifs de vente.

Mission : le Field Sales Supervisor a pour mission de :

- Veiller à l'atteinte des objectifs de vente et d'encaissement (sales-out) ;
- Veiller à la gestion et au développement de nos partenaires relais ;
- Garantir la distribution numérique et pondérée de nos SKUs dans le réseau de vente suivant les différents canaux de vente retenus
- Contribuer à l'aménagement et à l'allocation du territoire, participer à la conquête des zones non couvertes et veiller au respect des procédures de vente.

Activités commerciales :

- Animer et fédérer les efforts de son équipe pour réaliser les objectifs de son territoire ;
- Participer à la fixation des objectifs aux partenaires et assurer le suivi de leur réalisation ;

- Participer à l'analyse des performances de la FDV et participer à la réalisation des trainings et accompagnements réguliers ;
- Superviser l'activité de ses ressources commerciales (daily report, distribution numérique par SKU, coverage, callage, JP adherence, drop size)
- Participer à l'implémentation et au suivi des activités marketing et Trade ;
- Faire des analyses continues de son territoire et proposer des actions pour améliorer la situation des marques et produits de l'entreprise ;
- Mettre à jour les différents tableaux de bord de gestion et assurer le reporting de toutes les activités à temps ;
- Participer de façon journalière au bon dénouement de toutes les transactions commerciales de sa Région ;
- Superviser l'activité des WSR, et des Assistants de marché.
- Produire une analyse des tendances de ventes afin d'anticiper sur les approvisionnements
- Compiler les informations issues de la veille concurrentielle et les reporter à la DC et la DM ;
- Identifier les nouveaux canaux et proposer les plans de couvertures.

Activités comptables : produire la synthèse des non-redevances de son équipe chaque fin de mois dans les délais requis.

Contrôles : assurer le respect des procédures concernant les déstockages chez les partenaires.

Compétences / Exigences / Qualités :

- Niveau académique : Bac + 3 en Marketing, Commerce et Vente, Management ou tout autre diplôme équivalent.
- Formation et/ou qualification complémentaires (atout) ;
- Expérience professionnelle : 2 années d'expérience à un poste similaire
- Âge minimum : 30 ans
- Permis B

Niveau d'expérience : Expérimenté, entre 2 ans et 3 ans. Niveau académique minimum : Licence.

Vous appréciez travailler en équipe et êtes résistant au stress. Votre réactivité, votre disponibilité vous permettront de vous épanouir pleinement au sein de notre société.

Dossier de candidature : CV + lettre de motivation en précisant « Field Sales Supervisor » comme objet de votre e-mail. Seules les candidatures short-listées seront contactées. Deadline : 30 novembre 2026 à recrutement@africafooddistribution.com.

PRÉREQUIS

- Bac+3 en Marketing, Commerce et Vente, Management ou équivalent
- 2 ans d'expérience à un poste similaire
- Âge minimum 30 ans
- Permis B
- Résistance au stress, réactivité et disponibilité

DOCUMENTS À FOURNIR POUR CANDIDATER

- Lettre de motivation
- Curriculum Vitae (CV)

CONTACT RECRUTEMENT

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/field-sales-supervisor-douala
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**