QUALITYPRO CONSULTING

Douala, Cameroun

CANDIDATURES OUVERTES

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) / BUSINESS DEVELOPER – Douala

Vente B2B · Business development

LIEU

Présentiel sur site · CDI

Douala, Cameroun

Salaire : Indéfini

CANDIDATURE

place(s) disponible(s)

3 an(s) d’expérience minimum

Date limite de candidature : **16/12/2026**

Publiée le 18/11/2026

DESCRIPTION DU POSTE

QualityPro Consulting recrute son/sa Responsable commercial(e) – Business Developer !

Vous aimez ouvrir des portes, convaincre des décideurs et voir vos contrats se transformer en résultats ? Vous êtes aussi à l'aise sur le terrain que devant un tableau de bord ? Ce poste est pour vous.

Chez QPC, cabinet de conseil en qualité, conformité et expérience client, vous définirez et porterez notre stratégie commerciale à Douala et à Yaoundé principalement et en région, auprès de l'agroalimentaire, de la cosmétique, de l'hygiène ménagère, de l'hôtellerie-restauration, de la distribution, les banques et des services.

Ce que nous attendons : des résultats, et des chiffres pour les montrer. Le reporting fait partie du métier.

CDI • Basé(e) à Douala • Déplacements à Yaoundé et en région

Vos missions :

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale de QPC.
- Prospecter et signer de nouveaux clients : agroalimentaire, cosmétique, hygiène ménagère, hôtellerie-restauration, distribution, banques, services.
- Vendre nos formations, audits et visites mystères ; répondre aux appels d'offres.
- Fidéliser les clients existants et suivre chaque facture jusqu'à l'encaissement.

- Piloter par les chiffres : tenir à jour le suivi des prospects et remettre chaque semaine un reporting chiffré (rendez-vous, propositions, contrats signés, encaissements, prévisions).

Votre profil :

- Bac+3 à Bac+5 (commerce, marketing, gestion, agro ou qualité).
- 3 ans minimum de vente B2B, avec des résultats chiffrés.
- À l'aise face aux directeurs, persévérant(e), rigoureux(se) et intègre.
- Français excellent, anglais professionnel, permis B.

Nous offrons : un salaire fixe + des commissions sans plafond sur le chiffre d'affaires encaissé ; frais de mission pris en charge, téléphone et ordinateur ; une vraie perspective d'évolution dans un cabinet en pleine croissance.

Niveau d'expérience : Expérimenté, entre 3 ans et 5 ans. Niveau académique minimum : Licence. Documents de candidature : courte lettre, Curriculum Vitae.

Envoyez votre CV et une courte lettre présentant votre meilleur résultat commercial à qualityproconsulting.cmr@gmail.com – objet « Business Developer QPC ». Candidatures ouvertes jusqu'au mercredi 16 décembre 2026.

PRÉREQUIS

- Bac+3 à Bac+5 (commerce, marketing, gestion, agro ou qualité)
- 3 ans minimum de vente B2B avec des résultats chiffrés
- Français excellent, anglais professionnel, permis B
- Aisance face aux directeurs, persévérance, rigueur et intégrité

DOCUMENTS À FOURNIR POUR CANDIDATER

- Lettre de motivation
- Curriculum Vitae (CV)

CONTACT RECRUTEMENT

LIENS UTILES

Offre en ligne	https://middlefolio.online/offers/responsable-commerciale-business-developer-douala
Blog Middle Folio	https://middlefolio.online/blog

Retrouvez d’autres offres et entreprises sur Middle Folio : **middlefolio.online**